Гимназия «Созвездие» №1569

Инвестиционная привлекательность сельского хозяйства России на современном этапе экономического развития.

Исследовательская работа

ученика:

Бокадорова А.А

Научный руководитель

Турченкова О.А

г.Москва

2013 г.

Оглавление

Введение

Часть 1. Обзор литературы

1. Понятие инвестиции……………………………………………………………………..1
2. История инвестиций в Россию............................................................................2

Часть 2. Исследовательская часть

1. Определение критериев инвестиционной привлекательности отрасли..............................................................................................................................5
2. Определение критериев инвестиционной привлекательности компании.....................................................................................................7
3. Анализ сельского хозяйства РФ, как инвестиционно-привлекательной отрасли........................................................................................................7
4. Анализ крупнейших агрохолдингов России с позиции инвестиционной привлекательности………………………………………………………………………………..9
5. Путь решения проблем сельского хозяйства..............................................9

Заключение.................................................................................................................................13

Ссылки............................................................................................................................................14

Приложения.................................................................................................................................15

**Обзор литературы.**

*1.Понятие инвестиции.*

**Определение инвестиций** дано в Федеральном законе РФ «Об инвестиционной деятельности в Рос­сийской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вло­жений». В соответствии с этим Зако­ном **инвестиции** — это денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, име­ющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринима­тельской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта.  
Инвестиции обеспечивают динамичное развитие фирмы и по­зволяют решать такие задачи, как:

* расширение собственной предпринимательской деятельности за счет накопления финансовых и материальных ресурсов;
* приобретение новых предприятий;
* диверсификация деятельности вследствие освоения новых обла­стей бизнеса.

Инвестиции можно классифицировать по различным призна­кам. Главным признаком классификации является **объект вложения капитала**, на основании которого выделяют реальные (прямые) и финансовые (портфельные) инвестиции.  
**Реальные (прямые) инвестиции** — любое вложение денежных средств в реальные активы, связанное с производством товаров и услуг для извлечения прибыли. **Финансовые (портфельные) инвестиции** — приобретение активов в форме ценных бумаг для извлечения прибыли. Это вложения, направленные на формирование портфеля ценных бумаг.  
Следующий признак классификации инвестиций — **период инвестирования**, на основании которого выделяют краткосрочные и долгосрочные инвестиции.  
**Краткосрочные инвестиции** — вложения денежных средств на период до одного года. Как правило, финансовые инвестиции фирмы являются краткосрочными.  
**Долгосрочные инвестиции** — вложения денежных средств в реа­лизацию проектов, которые будут обеспечивать получение фир­мой выгод в течение периода, превышающего один год. **По характеру участия фирмы в инвестиционном процессе** вы­деляют прямые и непрямые инвестиции. В случае **прямых инвести­ций** подразумевается непосредственное участие фирмы-инвестора в выборе объектов вложения капитала, к ним относятся капи­тальные вложения, вложения в уставные фонды других фирм, в некоторые виды ценных бумаг. **Непрямые инвестиции** подразумева­ют участие в процессе выбора объекта инвестирования посредни­ка, инвестиционного фонда или финансового посредника. Чаще всего это инвестиции в ценные бумаги.  
В зависимости от **формы собственности инвестируемых средств** различают частные и государственные инвестиции. **Частные инве­стиции** характеризуют вложения средств физических лиц и пред­принимательских организаций негосударственных форм собствен­ности. **Государственные инвестиции** — это вложения средств го­сударственных предприятий, а также средств государственного бюджета разных его уровней и государственных внебюджетных фондов.  
**Венчурные инвестиции** — это рискованные вложения капи­тала, обусловленные необходимостью финансирования мелких инновационных фирм в областях новых технологий.

*2.История инвестиций в Россию.*

Одним из способов увеличения государственного бюджета для России стала активизация внешней политики, что вызвало необходимость нести определенные расходы на содержание вооруженных сил. В свою очередь активизация внешней политики способствовала постепенному усилению роли России в международных делах, что вызвало большую потребность в военных расходах, поскольку это происходило в условиях крепостного права, консервировавшего натуральное хозяйство, то рост государственного бюджета не соответствовал по темпам усилению роли России в мировых делах. В результате страна несла огромные расходы на вооруженные силы и содержание чиновничьего аппарата. Таким образом, российскому правительству требовалось изыскивать дополнительные источники финансирования.

В условиях крепостного права и натурального хозяйства, а также в условиях незавершенности реформы по отмене крепостного права, сохранившего в узость внутреннего рынка, одним из главных источников финансирования могли стать иностранные капиталы.

Первоначально иностранные капиталы поступали в Россию в форме заимствований, а основоположницей российского внешнего долга стала Екатерина Вторая, которая первой из русских правителей осуществила внешние заимствование – у Голландии в 1769 году в связи с огромными финансовыми расходами понесенные бюджетом, из-за русско-турецкой войны в 1768-1774 г.

С тех пор внешний долг России непрерывно рос, так как страна постоянно нуждалась в финансах за постоянно усиливавшиеся активизации внешней политики – например в 1805-1809 годах Россия каждый год воевала с тремя странами. В конце концов внешний долг стал настолько большим, что брать дальше означало возникновение проблем не просто с уплатой долга, но и с возвращением процентов по нему, таким образом с середины 19 века нам нужно было брать долг так, чтобы не быть должным.

Поэтому России нужно было переходить от прямых заимствований к стимуляции а Россию иностранных инвестиций. Особенно актуально эта проблема стала во второй половине 19 века в связи с развёртывавшимися в стране активным железнодорожным строительством. Поэтому министру финансов Ю.С Витте во второй четверти 19 века пришлось провести ряд мероприятий с целью создания в стране благоприятного инвестиционного климата.

Эти мероприятия заключались в следующем:

1. Витте резко поднял таможенные пошлины на импортные товары и таким образом сделал производство товаров внутри страны более выгодным чем за ее пределами.
2. Чтобы иностранные предприниматели не боялись переводить в российский рубль, Витте сделал все возможное для ликвидации инфляции введя золотое обеспечение бумажных денег – широко известная реформа золотого рубля 1897г.

С учетом дешевизны рабочей силы и сырья выше указанные мероприятия способствовали активному привлечению западно-европейского капитала в Россию, благодаря этому наша тяжелая промышленность особенно те ее отрасли которые были связаны с железно-дорожным строительством получила мощный импульс в своем развитии, в итоге Россия во второй половине 19 века пережила железно-дорожный бум, в том числе и такую “стройку века” как создание Транссиба(1891-1903), протянувшегося на расстояние семь тысяч верст, именно сооружение этой железной дороги позволило впоследствии П.А Столыпину провести свою аграрную реформу с успехом, который во многом зависел от возможности быстрого переселения русских крестьян из центральных районов империи на восток.

Обратной стороной медали стало то, что наша тяжелая промышленность во многом стала подконтрольна иностранным предпринимателям, а значит и от конъюнктуры мирового рынка, так в 1900-1903 годах случился мировой кризис перепроизводства в условиях которого деньги стали стремительно дорожать(стала увеличиваться дефляция). В этих условия иностранные предприниматели стали выводить свои активы из России, чтобы спасать ситуацию у себя на родине. В итоге российские предприятия оставшись без инвестиций стали закрываться, что привело к массовой безработице и обострило рабочий вопрос (низкий уровень социальной защищенности рабочих при крайней высокой степен их эксплуатации, что стало одной из главных причин первой русской буржуазной демократической революции 1905-1907 годов.

В годы первой мировой войны приток инвестиций в Россию прекратился, при этом стал стремительно расти внешний долг, вызванный огромными военными расходами, после первой мировой и гражданских войн, пришедшие к власти большевики отказались признавать внешнего долга царского и временного правительств, что долгое время сделало для России невозможным участие в ее экономической жизни иностранного капитала.

В основном иностранный капитал поступал в СССР в меж военный период в форме льготных кредитов под низкие проценты, что объяснялось в основном внешними политическими интересами СССР и сотрудничающих с ними стран. Примерами этого могут служить кредиты выданные нам в 1926 и 1939 годах. В первом случае Германия была заинтересована ы увеличении своего военного потенциала в обход запретительных статей Версальского мира(1919г.). Поэтому между Германией и СССР была достигнута тайная договоренность о создании на территории СССР для Германии военно-учебных центров для подготовки офицерских кадров и предприятий для производства военной техники. Во втором случае льготный кредит предшествовал заключению в СССР необходимого тогда Гитлеру пакта о ненападении сроком в 10 лет( пакт Риббентропа Молотова) от 23 августа 1939 года.

В годы Великой Отечественной войны иностранный капитал продолжал поступать к нам в форме кредитов, но уже от США, для которых Германия также являлась врагом. Уже в сентябре 1941 года на Московской конференции министерства иностранных дел СССР, США и Англии было достигнуто соглашение о выделение нам беспроцентного кредита, который мы должны были вернуть через пять лет после окончания войны, в течение 10 лет равными долями ( таким образом условия возврата кредита учитывали необходимость восстановления экономики СССР и были составлены так, чтобы не помешать этому процессу), более того 7 ноября 1991 года США распространили на территории СССР действие закона о ленд-лизе, согласно которому вся поставленная из США в СССР и потребленная нами военная продукция не подлежала оплате( все что не было использовано необходимо было вернуть или оплатить – частично или полностью)

В целом поставки союзников в годы войны составили не более 60% от того объема военной продукции который был произведен в СССР, однако по целому ряду позиций помощь была более чем существенная.

Специфической формой привлечения американского капитала в годы войны стала создание осенью 1941 года ЕАК – Еврейского антифашистского комитета под руководством народного артиста СССР, известного режиссёра и руководителя Еврейского государственного театра Михоэлса.ЕАК с одобрения наркома иностранных дел В.М Молотов в 1944 году – выступил с инициативой создания в Крыму Еврейской республики под ,что наше руководство надеялось получить от США(богатые Еврейские общины) около 10 млрд.долл. Однако данный проект оказался нереализованным из-за создания Еврейского государства в Пакистане (после войны из-за обострения отношений между СССР и США), начинается Холодная война (5 марта 1946 года речь Черчилля в Фултоне – Кэмп-дэвидские соглашения Ельцина и Буша), в условиях Холодной войны какие либо западно-европейские и американские инвестиции в экономику СССР стали невозможны)

В 90-е годы входе реформ либерализации цен Гайдара и приватизации Чубайса, США и ФРГ обещали нам стабилизационные кредиты в размере 24 млрд.долл., что было крайне важно для успешного проведения реформ, однако они не были выделены как, из-за нежелания запада способствовать экономическому развитию России, так из-за дестабилизации внутри политической ситуации в самой России. Ослабление центральной власти и желание некоторых субъектов федерации выйти из состава РФ. Поэтому благоприятные условия для западных инвестиций могли быть созданы лишь после укрепления центральной власти и приведения действий субъектов РФ в соответствии с положениями основного закона(Конституции), это произошло в начале 2000-х годов в первые годы президентства В.В Путина.

**Исследовательская часть.**

*1.Определение критериев инвестиционной привлекательности отрасли.*

Проведя мониторинг сайтов инвестиционных компаний, таких как:

* БД “Открытие”
* Нова Капитал
* ОАО “ИК Рус – Инвест”
* ЗАО ИФК “Солид”
* ИК “Ермак”
* АТОН
* АНКОР ИНВЕСТ

Я выделил два критерия которыми руководствуются инвестиционные компании при выборе инвестирования в ту или иную отрасль:

1. ВВП отрасли
2. Динамика экспорта и импорта

**ВВП отрасли.**

Прежде всего инвестиционные компании обращают внимание на долю отрасли в ВВП, тоесть рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг (то есть предназначенных для непосредственного употребления), произведённых за год в той или иной отрасли экономики на территории государства для потребления, экспорта и накопления, вне зависимости от национальной принадлежности использованных [факторов производства](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A4%D0%B0%D0%BA%D1%82%D0%BE%D1%80%D1%8B_%D0%BF%D1%80%D0%BE%D0%B8%D0%B7%D0%B2%D0%BE%D0%B4%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%B0). Доля в ВВП той или иной отрасли показывает насколько она эффективна, поэтому инвестиционные компании уделяют большое внимание данному критерию.

**Динамика экспорта и импорта.** Импорт – процесс ввоза товаров, услуг, капитала, технологий в страну из-за границы с целью их последующей реализации, применения на внутреннем рынке. Импорт товаров выступает результатом международного разделения труда, так как способствует наиболее полному удовлетворению национальной экономикой своих потребностей. Иностранные компании, импортирующие товары и услуги на внутренний рынок страны, стремятся к тому, чтобы их качество было как можно более высоким, тогда как цена — более низкой, нежели у продукции отечественных компаний. При этом иностранные производители стремятся ввозить в страну те виды продукции, которые по каким-либо причинам недоступны на местном рынке.Экспорт товаров - это специальный таможенный режим, который характеризуется вывозом тех или иных товаров за пределы страны, то есть за ее границу, с основной целью - реализация их на внешнем рынке. Конечно же, вывозиться могут не только товары, но и такие немаловажные «вещи» как услуги и капитал. В осуществлении экспорта капиталов преследуется одна цель - получение прибыли. Экспорт также может выступать и в качестве результата международного разделения труда, кроме этого он выступает одной из материальных предпосылок импорта. Известно, что именно вырученные средства от экспорта являются основным источником материальных средств для покупки импорта.

*2. Определение критериев инвестиционной привлекательности компании.*

При выборе инвестирования в ту или иную компанию, инвестиционные компании руководствуются следующими критериями:

1. Доход
2. Ликвидность акций
3. Дивиденты
4. Отсутствие дефолтов

**Доход.**

**Доход** есть денежная оценка результатов деятельности фирмыв форме денежной суммы, поступающей в ее непосредственное распоряжение, т.е. это выручка от реализованной продукции (услуги) в течение какого-либо периода, как правило, за год. Она отражает экономическую результативность хозяйственной деятельности фирмы. Прибыль - важнейшая категория рыночной экономики . Именно при этом условии фирма может стабильно существовать и обеспечивать себе основу для роста. Стабильная прибыль фирмы проявляется в виде дивиденда на вложенный капитал, способствует привлечению новых инвесторов и, следовательно, увеличению собственного капитала фирмы. Поэтому становится ясным интерес к проблемам прибыльности деятельности фирмы. Прибыль, точнее, ее максимизация выступает непосредственной целью производства в любой отрасли национальной экономики.

**Ликвидность акций.**

Ликвидность акции – очень важный ее показатель. Под ликвидностью акции (по аналогии с другими активами) понимается ее способность быстро превращаться с наличные деньги без потерь. Наиболее ликвидные акции российских компаний называются «голубые фишки» - [акции](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%90%D0%BA%D1%86%D0%B8%D1%8F_%28%D1%84%D0%B8%D0%BD%D0%B0%D0%BD%D1%81%D1%8B%29) или [ценные бумаги](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A6%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B5_%D0%B1%D1%83%D0%BC%D0%B0%D0%B3%D0%B8) наиболее крупных, ликвидных и надёжных компаний со стабильными показателями получаемых доходов и выплачиваемых [дивидендов](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%94%D0%B8%D0%B2%D0%B8%D0%B4%D0%B5%D0%BD%D0%B4). Также существуют менее ликвидные акции, второго и третьего эшелона.

**Дивиденды.**

Один из основополагающих критериев , доход, выплачиваемый акционерам корпорации. За исключением дивидендов по привилегированным акциям, выплачиваемых по определенной и ограниченной ставке, они обычно сильно варьируются в зависимости от величины прибыли корпорации.

**Отсутствие дефолтов.** Дефолт— явление, которое обуславливается нежеланием, невозможностью, или частичной возможностью юридического или физического лица выплатить долговые обязательства. Дефолт — худшее, что может быть вписано в кредитной истории. Если у частного или юр. лица был замечен дефолт по ссудам, то вероятность получения кредита падает практически до нуля. Следовательно, если вы хоть раз не вернули долг, вам врядли дадут ссуду еще раз, даже если у вас дела наладились

*3.Анализ сельского хозяйства РФ, как инвестиционно-привлекательной отрасли.*

Состояние отрасли:

Сельское хозяйство исторически играло важную роль в России. Отрасли в данном секторе довольно обширны: производство зерновых, животноводство и овощеводство другое. Но являясь исторически аграрной страной, Россия испытывает серьезные трудности в данном секторе экономики.

Сельское хоз-во обеспечивает население продуктами питания, а перерабатывающую промышленность сырьем. Примерно 70% предметов потребления производится из продукции сельского хозяйства, поэтому от эффективности этой отрасли прямо зависит жизненный уровень населения. Продовольственная безопасность страны, являясь составной частью ее национальной безопасности, выступает как гарантия стабильного удовлетворения потребностей населения в продуктах питания.

Посмотрев на диаграмму №1, можно увидеть насколько мала доля сельского хозяйства в ВВП за 2011 год**(см.диаграмму №1)**

Следовательно можно сделать вывод, что сельское хозяйство является не эффективным в нашей стране. Российская Федерация выступает в качестве импортера закупая половину продуктов из-за границы.

Диаграмма № 2 показывает сколько процентов составляет импорт сельского хозяйства от всего импорта РФ за 2011 год.**(см.диаграмму №2)**

С каждым годом импорт сельскохозяйственной продукции, об этом свидетельствует диаграмма №3.**(см.диаграмму №3)**

Наибольшую часть ввозимых товаров – это мясо и консервированные овощи. Вследствие этого за январь – сентябрь 2012 г. средняя розничная российская цена на все виды колбасных изделий значительно увеличилась. Это связано с ростом цен на основное сырье, так как колбасные изделия изготавливают преимущественно из импортного мяса. За рассматриваемый период цены на говядину выросли на 18% , на свинину на 21%, на мясо птицы на 5,6%.

Ситуация в сельском хозяйстве на данный момент складывается не очень благоприятная ситуация,индекс производства[[1]](#footnote-1) продукции сельского хозяйства в сопоставимых ценах в России в 2012 году упал на 5,35% к уровню прошлого года, сообщил Минсельхоз РФ по предварительным данным. При этом по производству продукции растениеводства индекс снизился на 15%, по животноводству вырос на 4,3%.В фактических ценах объем производства продукции сельского хозяйства в прошлом году - 3 трлн 370 млрд рублей, что на 3,3% больше 2011 года, в том числе по растениеводству - 1 трлн 643 млрд рублей и животноводству - 1 трлн 727 млрд рублей. Валовые сборы зерновых и зернобобовых культур после доработки составили 70 млн 676 тыс тонн (94 млн 213 тыс тонн в 2011 году и 60 млн 960 тыс тонн в 2010 году).

Вывод:

Следовательно, проанализировав состояние сельского хозяйства на основе трех критериев которыми руководствуются инвестиционные компании при выборе инвестирования в ту или иную отрасль, можно сделать вывод, что состояние отрасли сельского хозяйства в РФ совсем не благоприятное для инвестирования, поэтому большинство крупных инвестиционных компаний предпочитают инвестировать в такие отрасли экономики, как:

* **Металлургия**
* **Нефтяная промышленность**
* **Газовая промышленность**

*4. Анализ крупнейших агрохолдингов России с позиции инвестиционной привлекательности.*

**Группа «Разгуляй»**-крупнейший национальный агрохолдинг, который объединяет три отраслевых направления – сахарное, сельскохозяйственное и зерновое, а также подразделение по взаимодействию с розничными сетями.**(см.таблицу №1)**

**ОАО «ПАВА»** - (до июля 2005 г. компания называлась ОАО "АПК "Хлеб Алтая") входит в тройку крупнейших зерноперерабатывающих предприятий России. Доля выпускаемой компанией продукции составляет более 3% от общероссийских объемов производства муки.**(см.таблицу №2)**

**"Группа "Русагро" - один из крупнейших вертикально-интегрированных агрохолдингов России.** "Русагро" - крупнейший переработчик сахара в России, владеет  7 современными сахарными заводами. **(см.таблицу №3)**

Вывод:

Проанализировав крупнейшие агрохолдинги России на основе четырех критериев которыми руководствуются инвестиционные компании при выборе инвестирования в ту или иную компанию, можно сделать вывод, что данные агрохолдинги не являются привлекательными для крупных инвестиционных компаний, вследствие не стабильного дохода, не выплаты дивидендов и дефолтов.

На взгляд автора наиболее привлекательным агрохолдингом для инвестирования, является ОАО «ПАВА», так как выручка данной компании по финансовой отчетности растет,а также у компании есть четкая политика развития, также данный агрохолдинг в условиях высоконкурентного и стагнирующего рынка принял несколько ключевых решений:

* **Увеличение объемов производства и реализации мелко фасованной продукции**
* **Развитие экспортного направления бизнеса.**
* **Реализация проекта по глубокой комплексной переработке зерна пшеницы.**
* **Реализация сельскохозяйственного проекта.**

Также, итоги работы последних нескольких лет свидетельствует о том, что "ПАВА" произвела качественные изменения в своем бизнесе, которые на отрезке времени в 1-3 года дадут существенный прирост акционерной стоимости компании.

*5. Путь решения проблем сельского хозяйства.*

России нужно с начинать решать аграрные проблемы, строя заводы по переработке сельскохозяйственной продукции и модернизировать старые, тем самым увеличивая количество занятого населения и пахотных площадей, сделав это Россия вполне может стать ведущим экспортером сельхозпродукции на мировом рынке и также подходить по качеству, по всем мировым стандартам.

На взгляд автора причина неудач сельского хозяйства в целом – это **не эффективное использование земель и ресурсов факторов производства, высокие издержки производства, а также не конкуренция импортерам.(***Предприятие может увеличить выпуск продукции лишь при условии наращивания используемых ресурсов. Поэтому если происходит рост спроса на готовую продукцию, то автоматически начинает увеличиваться спрос на ресурсы. Следовательно, спрос на ресурсы – производное от спроса на готовую продукцию. Другим фактором, предопределяющим спрос на ресурсы , является эффективность их использования, так как для товаропроизводителя ресурсы трансформируются в издержки производства. Чем ниже цена факторов производства и чем выше их производительность, тем меньшие издержки несет предприятие и тем больший предельны продукт получает.***)**

Для преодоления проблем необходимо ввести частичный запрет и **квоты**[[2]](#footnote-2) на импорт в первую очередь на такие товары, как мясо рогатого скота, овощи, а также ряд других продуктов.

Предложенная политика будет проводиться не без вмешательства государства в данную отрасль экономики, так как на данный момент вследствие скопившихся ряда проблем, рыночный механизм не в состоянии разрешить всех проблем экономического роста. Государство призвано корректировать те недостатки, которые присущи рыночному механизму, как известно, рынок имеет негативные стороны: не способствует сохранению и защите окружающей среды, не может регулировать использование ресурсов. В условиях рынка порой игнорируются и принимаются потенциально негативные последствия принимаемых решений и не создаются стимулы для производства товаров и услуг коллективного пользования. Рынок в основном ориентирован не на производство социально-необходимых товаров, а на удовлетворение запросов тех, кто имеет деньги. Он также подвержен нестабильному развитию с присущими ему рецессионными и инфляционными процессами. Государству требуется направлять экономические ресурсы на удовлетворение коллективных потребностей людей, создавать производство общественных товаров. В целом государство реализует политические и социально-экономические принципы общества граждан. Оно активно участвует в формировании макро- и микроэкономических процессов.

**У данного проекта есть две цели:**

1)Решение экологических проблем, эта цель будет являться основной, так как первый вопрос который встанет перед Россией после введения квот – как решить этот вопрос с ВТО? Автор в данной работе предлагает сослаться на один из принципов ВТО, **защитные клапаны** в некоторых случаях, правительство в состоянии вводить торговые ограничения. Соглашение ВТО позволяет членам принимать меры не только для защиты окружающей среды, но и для поддержки здравоохранения, здоровья животных и растений.

На данный момент вследствие плохой материально-технической базы, старения предприятий, происходит негативное воздействие данной отрасли на экологию.

Соответственно происходит загрязнение поверхностных вод (рек, озёр, морей) и деградация водных экосистем при эвтрофикации; загрязнение грунтовых вод, соответственно произошло разрушение почвенных экосистем, опустынивание в результате комплексного нарушения почв и растительного покрова, уничтожение природных мест обитаний многих видов живых организмов и как следствие вымирание и исчезновение редких и прочих видов.

Основной политикой нашего государства будет являться устранение экологических проблем путем развития сельского хозяйства, то есть его модернизации, что невозможно по мнению автора без введения квот на импорт. В течение этой пятилетней реформы будет увеличиваться количество предприятий в стране и также модернизироваться старые, в это время по мнению автора государству необходимо поставить условия перед новыми предпринимателями об установление более экологичного оборудования, автор предлагает как пример использовать в сельском хозяйстве **новую технологию под названием АБО (Адаптация Биологических Объектов), это постройка пирамид** для улучшения экологической обстановки в различных регионах. Сельское хозяйство может использовать пирамиды как для повышения урожайности, так и для нейтрализации вредных для сельского хозяйства факторов внешней среды. Исследования в сельском хозяйстве показали прибавку урожая от 20-100%.

2) Охрана здоровья населения (поддержка здравоохранения). Здесь речь идет об удовлетворении физиологических потребностей человека в продуктах питания, как со стороны количества, так и их качества. По данным института Российской академии медицинских наук, суточный рацион по белку, жирам и углеводам ,соотносится как 1:1,3:4,4. В России, по данным выборочного обследования, соотношение равно 1:1,3:5,7. Таким образом, пищевой рацион жителей нашей страны имеет существенный дефицит витаминов C, B1,B2,фолиевой кислоты, бета-каротина, а также кальция и микроэлементов – селена, йода, цинка. Именно с эти связано продолжительности жизни мужчин до 59 лет, женщин – до 72 лет. Плохое финансовое положение большинства граждан России, является одной из основных причин неудовлетворения физиологических потребностей в продуктах питания, а также вследствие увеличения цены на основные виды продуктов питания например, за январь – сентябрь 2012 г. средняя розничная российская цена на все виды колбасных изделий значительно увеличилась. Это связано с ростом цен на основное сырье, так как колбасные изделия изготавливают преимущественно из импортного мяса. За рассматриваемый период цены на говядину выросли на 18% , на свинину на 21%, на мясо птицы на 5,6%.

В таблице №1 представлена динамика роста средних розничных цен по РФ на различные виды колбасных изделий за январь – сентябрь 2012г. **(см. таблицу №4)**

Проведение политики предложенной автором обеспечит поддержку экологии в нашей стране, развитию здравоохранения, а также развитие экономки и экономический рост.

Суть реформы.

Предлагается поэтапное плавное ввод квот и запретов, автор учитывает возможность опасной реакции на рынке, следствием, которое может стать дефицит товара и рост цен. Поэтому заградительные меры необходимо вводить постепенно, в течение не менее 4 лет. На первом этапе вводиться запрет на 1/5 импорта на ряд мяса и овощей, в течение каждого года поэтапное снижение должно привести к минимальному притоку иностранного продукта и резкий рост отечественной продукции.

Диаграммы №4,5,6,7. Показывают этапы снижения импорта и рост доли производства в России. **(см.диаграммы №4,5,6)**

Необходимо прямое субсидирование производителя через государственные банки, в то время как субсидии и кредиты производят через коммерческие банки, которые в свою очередь не осваивают целевые деньги, и создают большую возможность коррупционных схем.

Эффективность данной проекта можно будет оценить не ранее чем через 5 лет. Первое что можно будет сказать о результатах это абсолютный рост числа предпринимателей в сельском хозяйстве, в следствии занятость рабочий силы увеличивается, повышается общие уровень жизни в данной отрасли, и главное следствие улучшение инвестиционного климата и привлечении, как российских инвесторов, так и заграничного сектора.

Иностранные инвесторы должны также увидеть «сильное правовое поле» для инвестиций. Необходимо привести в норму и «рабочие» форму российское законодательство в сфере регулирования сельского хозяйства, сократить разрешительную документацию, упростить выдачу кредитов и позволить в разумный срок запускать производство, ужесточать ответственность чиновников.

**Эффект:**

1.Поддержка экологии и здравоохранения

2. Увеличения занятости в отрасли.

3. Увеличения благосостояния работников в целом .

4. Дополнительные налоговые сборы в бюджет государства, которые должны компенсировать потери в процессе введения квот импорт.

5. Уменьшение цены на рынке продуктов питания.

6. Важное следствие принятых мер - это улучшение качества продукции, так как импортная продукция по многим исследованиям вредна за счет ГМО[[3]](#footnote-3) и т.п.

7. Понижение цены на рынке продуктов положительно скажется на благосостоянии всего населения в целом.

8. Улучшение инвестиционной привлекательности отрасли.

**Заключение.**

Проведя мониторинг крупных инвестиционных компаний, автор выделил три основные критерия на которые обращают инвестиционные компании при выборе инвестирования в ту или иную отрасль экономики и четыре критерия на которые обращают инвестиционные компании при выборе инвестирования в ту или иную компанию. На основе данных критериев, автор проанализировал сельское хозяйство, как инвестиционно-привлекательной отрасли, а также проанализировал три крупнейших агрохолдинга России, сделав вывод, что инвестиционный климат отрасли сельского хозяйства на современном этапе экономического развития является не привлекательным, так как:

* Доля сельского хоз-ва от ВВП составляет около 4%
* Падает индекс производства сельхоз продукции
* С каждым годом растет импорт сельхоз продукции

Также автор сделал вывод, что крупнейшие агрохолдинги страны являются не привлекательными для инвестиционных компаний, вследствие:

* Не стабильного дохода
* Не выплаты дивидендов акционерам
* Дефолтов

В данной работе автор также предложил путь решение проблем сельского хозяйства в нашей стране путем введения квот на импорт сельскохозяйственной продукции для роста отечественной продукции.

Выполнив основные задачи, которыми являлись:

* Изучив литературу, дать определение понятию «инвестиции», охарактеризовать основные виды инвестиций
* Описать историю инвестиций в российскую экономику
* Используя метод наблюдения и анализа провести мониторинг сайтов крупных инвестиционных компаний с целью выявления критериев инвестиционной привлекательности объектов и отраслей экономики.
* Используя сравнительно-аналитический метод охарактеризовать инвестиционную привлекательность отрасли
* Сделать заключение об инвестиционной привлекательности отрасли
* Предложить собственные варианты решения проблем инвестиционной привлекательности

автор **выполнил основную цель** поставленную перед ним, которой являлась определение степени инвестиционной привлекательности сельского хозяйства для бизнеса, а также предложение путей развития данной отрасли.

**Ссылки:**

1. <http://www.gks.ru> - Федеральная служба государственной статистики.
2. <http://www.rusagrogroup.ru> - «РусАгро» группа компаний
3. <http://www.raz.ru> - Группа «Разгуляй»
4. <http://www.apkhleb.ru/rus> - ОАО Пава
5. <http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%97%D0%B0%D0%B3%D0%BB%D0%B0%D0%B2%D0%BD%D0%B0%D1%8F_%D1%81%D1%82%D1%80%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D1%86%D0%B0> - Википедия
6. <http://dic.academic.ru> - Академик
7. <http://bse.sci-lib.com-> Большая советская энциклопедия
8. <http://www.finam.ru> - ФИНАМ
9. <http://rts.micex.ru> - Московская биржа
10. <http://www.mcx.ru> - Министерство сельского хозяйства РФ
11. <http://agro-new.ru> - АгроНовости
12. <http://www.rosleshoz.gov.ru> - Федеральное агентство сельского хозяйства
13. <http://meatind.ru> - Журнал «Мясная индустрия»
14. <http://www.minpromtorg.gov.ru> - Министерство промышленности и торговли РФ
15. <http://www.economy.gov.ru/minec/main> - Министерство экономического развития РФ
16. <http://www.garant.ru> - Информационно-правовое обеспечение
17. <http://www.ya-fermer.ru/allnews> - Новости сельского хозяйства
18. <http://www.open.ru/ru/companies/broker> - Финансовая корпорация «Открытие»
19. <http://nova-capital.ru/ru> - НоваКапитал
20. <http://www.russ-invest.com> - ОАО « ИК РУСС-ИНВЕСТ»
21. <http://www.solidinvest.ru/razdel/razdel_833.aspx> - ЗАО ИФК «Солид»
22. <http://www.ermak.ru> - Финансовая группа «Ермак»
23. <http://www.aton.ru> - АТОН
24. <http://www.ankorinvest.ru> - АНКОР ИНВЕСТ

*Приложения*

Диаграмма №1

Диаграмма №2

Диаграмма №3

Таблица №1

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Критерии | ОАО «Группа»Разгуляй» | | | | | |
| Доход | **Консолидированный**  **отчет[[4]](#footnote-4) о прибылях и убытках по годам:** |  | **2008**  млн руб. | **2009**  млн руб. | **2010**  млн руб. |  |
| Выручка |  | 36.403 | 29.159 | 23.843 |  |
| Валовая прибыль[[5]](#footnote-5) |  | 5.882 | 7.014 | 6.314 |  |
| Прибыль от операционной деятельности[[6]](#footnote-6) |  | 2.15 | 1.008 | 2.528 |  |
| Убыток от налогообложения |  | 5.11 | 1.230 | 1.244 |  |
| Итого совокупная прибыль за год |  | 6.196 | 1.561 | 143 |  |
| Итого совокупная прибыль, принадлежащая:   1. Собственникам компании 2. Владельцам неконтролирующих долей участия |  | 6.216  20 | 1.579  18 | 87  56 |  |
| Акции | 2-го эшелона | | | | | |
| Выплата дивидендов акционерам | **Выплата дивидендов по годам:** | **2007** | **2008** | **2009** | **2010** | **2011** |
| не выпл. | не выпл. | не  выпл. | не  выпл. | не выпл. |
| Дефолты | В 2009 году ОАО «Группа»Разгуляй» находился в дефолте.  Общий долг группы – 28,4 млрд руб., в том числе 17 млрд руб. в виде облигаций. Еще 11,4 млрд руб. — банковские кредиты, рассказывал ранее Потапенко. Крупнейший банк-кредитор — ВТБ, задолженность перед которым — 6,5 млрд руб. | | | | | |

Таблица №2

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Критерии | ОАО «ПАВА» | | | | | |
| Доход | **Консолидированный**  **отчет о прибылях и убытках по годам:** |  |  | **2009**  тыс руб. | **2010**  тыс руб. | **2011**  тыс руб. |
| Выручка |  |  | 3.197.136 | 3.525.541 | 5.623.121 |
| Валовая прибыль |  |  | 530.125 | 637.519 | 887.086 |
| Прибыль от операционной деятельности |  |  |  | 58.123 | 62.113 |
| Прибыль/убыток до налогообложения |  |  | 16.186 | 17.290 | 25.737 |
| Чистая прибыль/убыток за год |  |  | 15.269 | 24.695 | 29.140 |
| Акции | Акции 2-го эшелона | | | | | |
| Выплата дивидендов акционерам | **Выплата дивидендов по годам:** | **2007** | **2008** | **2009** | **2010** | **2011** |
| не выпл. | не выпл. | не  выпл. | не  выпл. | не выпл. |
| Дефолты | В 2009 году у компании имелись проблемы с финансами, в отчете «Павы» за III квартал 2008 г. указывается кредиторская задолженность на конец сентября — 1,74 млрд руб., в том числе 486,9 млн руб. — долг перед поставщиками.) Тем не менее компанию продолжает кредитовать Сбербанк: в феврале он выдал ей кредит в 150 млн руб. на 12 месяцев. | | | | | |

Таблица №3

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Критерии | **"Группа "Русагро"** | | | | | |
| Доход | **Консолидированный**  **отчет** о прибылях и убытках по годам: | **2008**  млн. руб. | **2009**  млн руб. | **2010**  млн руб. |  |  |
| Выручка | 17.766 | 24.671 | 30.956 |  |  |
| Валовая прибыль | 4.012 | 6.678 | 9.787 |  |  |
| Прибыль от операционной деятельности | 1.735 | 3.482 | 6.015 |  |  |
| Совокупная прибыль за год | 1.068 | 2.324 | 5.158 |  |  |
| Итого совокупная прибыль, принадлежащая:   1. Собственникам компании 2. Владельцам неконтролирующих долей участия | 1.056  10,3 | 2.313  11,2 | 5.122  36,7 |  |  |
| Акции | Акции 2-го эшелона | | | | | |
| Выплата дивидендов акционерам | **Выплата дивидендов по годам:** | **2008** | **2009** | **2010** | **2011** | **2012** |
| не  выпл. | не  выпл. | не  выпл. | не  выпл. | Решение  о выплате |
| Дефолты | В 2009 году ОАО «Группа»РусАгро» находился в дефолте. | | | | | |

Таблица № 4.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Вид мясных изделий | 01.01.12,руб/кг | 01.09.12, руб/кг | % роста |
| Сосиски, сардельки | 224 | 254 | 13,4 |
| Колбаса полукопчёная | 306 | 335 | 16,4 |
| Колбаса сырокопченая | 432 | 511 | 18,3 |
| Мясные деликатесы | 470 | 554 | 17,9 |
| Колбаса вареная 1-го сорта | 225 | 260 | 15,6 |
| Колбаса вареная высшего сорта | 285 | 312 | 9,5 |

Диаграмма №4

Диаграмма №5

Диаграмма №6

Диаграмма №7

1. **Индекс промышленного производства**, сокращенно ИПП. ИПП — показатель динамики объема промышленного производства, его подъема или спада, определяется в виде отношения текущего объема производства в денежном выражении к объему промышленного производства в предыдущем или другом базисном году. Определяется путем отбора товаров-представителей, характеризуемых как важнейшие виды промышленной продукции. [↑](#footnote-ref-1)
2. **Квота -** фиксированный объем продукции или товара, который может быть ввезен в страну или вывезен из нее и который определяется правительством, пытающимся контролировать рынок данной продукции или товара. [↑](#footnote-ref-2)
3. **Генетически модифицированный организм** (**ГМО**) — [организм](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9E%D1%80%D0%B3%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B7%D0%BC), [генотип](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%B5%D0%BD%D0%BE%D1%82%D0%B8%D0%BF) которого был искусственно изменён при помощи методов [генной инженерии](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%B5%D0%BD%D0%B5%D1%82%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%B0%D1%8F_%D0%B8%D0%BD%D0%B6%D0%B5%D0%BD%D0%B5%D1%80%D0%B8%D1%8F) [↑](#footnote-ref-3)
4. **Консолидированная финансовая отчётность** — [финансовая отчётность](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A4%D0%B8%D0%BD%D0%B0%D0%BD%D1%81%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F_%D0%BE%D1%82%D1%87%D1%91%D1%82%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82%D1%8C)группы взаимосвязанных организаций, рассматриваемых как единое хозяйственное образование. Она характеризует имущественное и финансовое положение группы на отчётную дату, а также финансовые результаты её деятельности за [отчётный период](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9E%D1%82%D1%87%D1%91%D1%82%D0%BD%D1%8B%D0%B9_%D0%BF%D0%B5%D1%80%D0%B8%D0%BE%D0%B4). [↑](#footnote-ref-4)
5. **Валовая прибыль** — разница между выручкой и себестоимостью реализованной продукции или услуги. [↑](#footnote-ref-5)
6. **Деятельность текущая (Операционная)** — деятельность организации, преследующая извлечение прибыли в качестве основной цели либо не имеющая извлечение прибыли в качестве такой цели в соответствии с предметом и целями деятельности, т. е. производством промышленной продукции, выполнением строительных работ, сельским хозяйством, продажей товаров, оказанием услуг общественного питания, заготовкой сельскохозяйственной продукции, сдачей имущества в аренду и др. [↑](#footnote-ref-6)